

## MANAGEMENT BUY-IN (MBI)

### **ZEITRAUM**

Oktober 2008 - März 2009

### **KUNDENPROFIL**

Manager mit mehr als 18 Jahren Erfahrung in der strategischen und wachstumsorientierten Unternehmensentwicklung; starke unternehmerische Prägung und Wunsch nach Selbständigkeit; Expertise in der Unternehmensfinanzierung und mit branchenübergreifendem Netzwerk.

### **AUFTRAG UND PROJEKTZIELE**

Beratung bei der Umsetzung des MBI in ein etabliertes mittelständisches, technologieorientiertes Familienunternehmen; gleichzeitig strukturierte Einleitung der Nachfolgeregelung.

Strukturierte Vorbereitung des MBI unter Einbindung von Fördermitteln zur Finanzierung der Übernahme der Geschäftsanteile und Begleitung der Umsetzungsphase.

### **UMSETZUNG**

Intensive Beratung und Begleitung des Verkaufsprozesses und der Bankenfinanzierung; Überprüfung der Unternehmensbewertung und Entwicklung unterschiedlicher Finanzierungsszenarien; Einwerbung von Fördermitteln.

### **KUNDENNUTZEN**

Kostengünstige Finanzierung des Kaufs der Geschäftsanteile durch Nutzung von Förderprogramme der KfW Mittelstandsbank; strukturierte Umsetzung der Geschäftsführungserweiterung und Nachfolgeregelung; Reduzierung von Reibungsverlusten durch Wechsel in der Geschäftsführung; gleichzeitige Steigerung der Akzeptanz und Motivation bei den Mitarbeitern für zukünftige Unternehmens- und Wachstumsziele.

### **FOLGEPROJEKTE**

- Management Coaching
- Laufende Fördermittelberatung
- Unternehmensstrategie & -organisation